

**Д. А. Ятченко**

Научный руководитель

**Л. М. Ашарчук***Белорусский торгово-экономический  
университет потребительской кооперации  
г. Гомель, Республика Беларусь*

## СОЗДАНИЕ ПРИКЛАДНОГО РЕШЕНИЯ «УЧЕТ ПРОДАЖ» НА ПЛАТФОРМЕ «1С:ПРЕДПРИЯТИЕ 8.3»

Отличие разработки бизнес-приложений на платформе «1С:Предприятие 8.3» от других систем состоит в том, что приложения разрабатываются в терминах классов проблемно ориентированных бизнес-сущностей. В платформе «1С:Предприятие 8.3» заложена мощная функциональность, которая позволяет, не программируя, не добавляя новой функциональности, быстро и удобно поддерживать эти типы сущностей на уровне прикладного решения.

Создание прикладного решения выполняется при помощи конфигулятора. Все объекты конфигурации образуют несколько основных видов и формально объединяются в дереве метаданных: подсистемы, константы, справочники, перечисления, планы видов характеристик, планы счетов, документы, журналы документов, регистры сведений, регистры накопления и др. Взаимосвязь объектов представлена на рисунке 1.

Для создания прикладного решения «Учет продаж» предстояло предварительно определить следующее:

- структуры учетных данных, формы их ввода, выбора, печати;
- состав механизмов учета итоговых данных и их движений;
- состав отчетов и обработок;
- набор пользовательских интерфейсов;
- набор ролей (прав доступа);
- набор общих процедур и функций (глобальный модуль и общие модули), макетов табличных документов и др.;
- вспомогательные объекты (картинки, шаблоны, стили и т. д.).

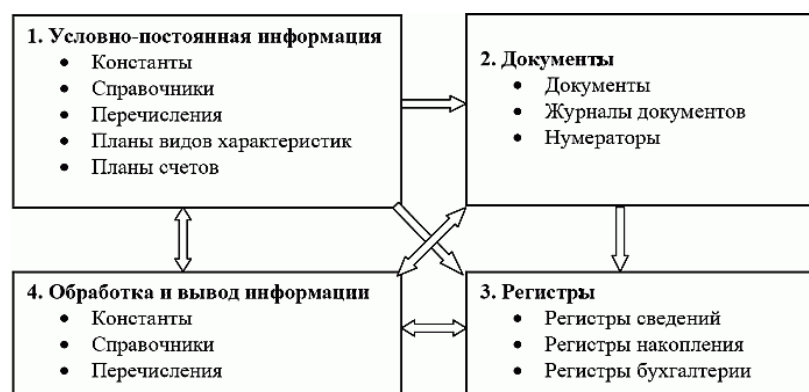


Рисунок 1 – Взаимосвязь объектов конфигурации

Структура созданной конфигурации является моделью предметной области «Учет продаж» и предназначена для руководителя и специалистов отдела продаж. К возможностям прикладного решения относятся ведение нормативно-справочной информации, создание документов по поступлению и реализации продукции, автоматизированный расчет числовых реквизитов в документах, проверка количества продукции на складе при выписке расходных накладных. Отчетная информация по продажам представлена выходными документами, к которым относятся сводный отчет о реализации, график продаж по клиентам, классификация клиентов, объем продаж клиентам, остатки продукции на складах, рейтинг продукции.

Интерфейс созданного прикладного решения «Учет продаж» представлен на рисунке 2.

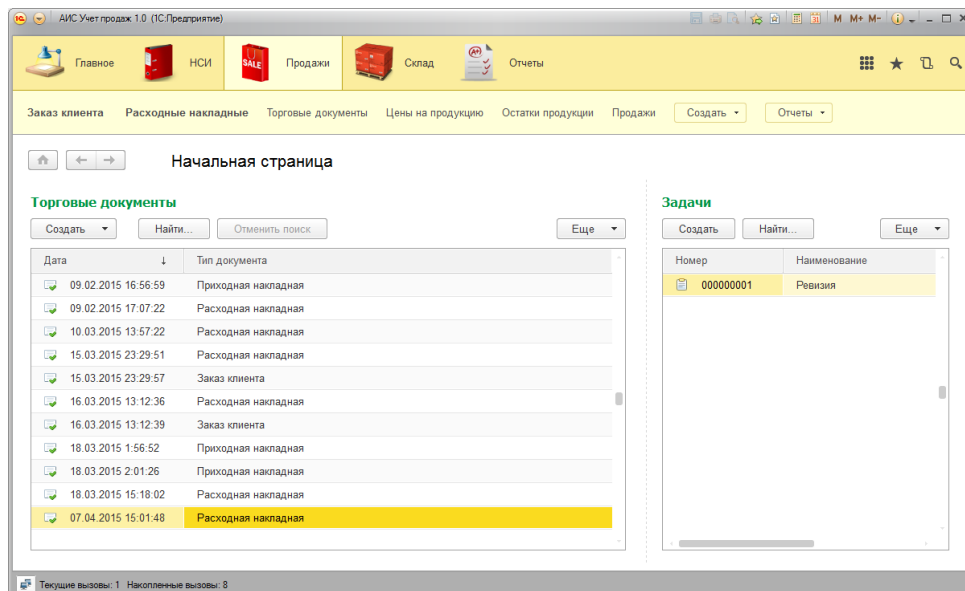


Рисунок 2 – Рабочий стол пользователя